

Février 2012

LE RESEAU IMMOBILIER L'ADRESSE LANCE SON OPERATION DE RECRUTEMENT PERMANENT « *PARLONS SUCCES* »

L'ADRESSE, le plus dynamique des grands réseaux immobiliers, recrute **350 collaborateurs commerciaux en 2012** et se donne les moyens de ses ambitions par le lancement de son opération « **PARLONS SUCCES** ».

Qu'est ce que « Parlons succès » ?

Cette campagne, qui se déroulera sur tout le territoire est un process qui aide les Managers à intégrer et fidéliser leurs équipes commerciales au cœur de leur région. Cette opération, voulue par le Réseau L'ADRESSE reflète bien ses valeurs d'écoute, d'accueil, d'intérêt, d'accompagnement, pour emmener et aboutir au meilleur projet de carrière du candidat.

Il s'agit d'un réel « PROJET CITOYEN » par ses valeurs participatives, et qui correspond à notre société économique en pleine mutation et en devenir. A l'issue de ces étapes les candidats atteignent le niveau **d'experts des métiers de l'immobilier**.

Ce process couvre toutes les étapes d'un recrutement performant et réussi et est suivi d'une période de validation des compétences. Il assure un recrutement efficace pour les Sociétaires et les candidats.



Guillaume BRANCALEONE **– L'ADRESSE Vitry 91**

« Après un scan pour le recrutement d'un futur collaborateur, j'ai été surpris du niveau de qualité de ce test grandeur nature, tant sur l'aspect scénario que sur les supports utilisés telles que l'étude de cas et surtout les conclusions qui en découlent. »

A qui s'adresse t-il ?

Cette opération s'adresse à toute personne pour laquelle faire carrière dans l'immobilier est un réel projet de vie. Ce dispositif s'intéresse à la réussite commerciale initiale, rend participatif tous les acteurs du Réseau, propose en permanence des solutions rapides et nombreuses d'intégration dans une agence et dans le métier.

Il s'agit de la 1ère plateforme en France qui permet d'avoir en ligne en temps réel des conseillers de carrière en passant par un

simple numéro indigo (0825 811 810 / 0.15 €/minute) ou en envoyant sa candidature par email : **parlonsucces@ladresse.com**

Par la mise en place de cette opération de recrutement permanente nationale, pointue et ciblée le Réseau L'ADRESSE entend bien se positionner comme l'un des référents majeurs de la profession avec des collaborateurs véritables professionnels engagés de l'immobilier. Le Réseau ambitionne 500 agences en 2015.

Créée en 1999, le Réseau **L'ADRESSE** est l'une des **seules organisations coopératives du** secteur. Le **Réseau appartient donc à ses membres** qui prennent une part active à sa vie et en partagent les valeurs. **Le reflet d'une singularité réelle** dans le paysage des agences immobilières en France. Toutes les agences du Réseau sont adhérentes à la FNAIM.

**Guillaume BOUQUET -
L'ADRESSE La Rochelle 17**

« Le scan est une véritable plus-value dans le cadre du recrutement de collaborateurs. La synthèse m'a permis de formaliser par écrit mes ressentis et de définir des axes d'amélioration lorsqu'il s'agit de décision aussi importante. L'entretien de simulation permet de se faire un avis sur le candidat dans une mise en situation très complète tout en restant respectueux de la personne ».

Contact presse

MEM COM' – Mireille Merle – 06 08 32 48 71 – contact@memcommunication.com.

L'Adresse : Hakima Bouassri : hakima.bouassri@ladress.com - 01 64 53 83 83

